



FUGA
Formation

CONTACT

FUGA FORMATION
29 rue de Poulainville
80 080 Amiens
Tel : 03 60 62 01 80
contact@fugaformation.fr

INFORMATIONS

Public : Avoir 18 ans et plus, avoir niveau bac et/ou une expérience significative dans le milieu professionnel.
Etre véhiculé

Prérequis :

- ✓ Être à l'aise avec les chiffres
- ✓ Être rigoureux et méthodique
- ✓ Facilité d'expression orale et écrite
- ✓ Autonomie et disponibilité
- ✓ Capacité à accepter les contraintes liées au métier
- ✓ Maîtrise de la Bureautique

Nombre de participants :
14 personnes maximum

**Durée : 1050h soit
770h de cours + 280h
d'immersion en entreprise
tout au long de la
formation**

Lieu : FUGA Formation
AMIENS (80)

Delais d'accès : Inscription tout
au long de l'année

TITRE PROFESSIONNEL NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL



Le Négociateur Technico-Commercial a pour mission la prospection et le développement du chiffre d'affaires d'un territoire géographique. Il cible les prospects potentiels, organise son emploi du temps en vue d'obtenir des rendez-vous et effectue des visites de prospection. Il optimise la fiabilité du fichier commercial de l'entreprise, participe à l'élaboration du « mix marketing » de l'offre commerciale, réalise une étude de marché et en exploite les données recueillies.

Objectifs : Maîtriser les compétences nécessaires à l'exercice du métier de Négociateur Technico-Commercial et valider le Titre Professionnel de niveau 5 (équivalent à un BTS ou à un DUT). Certification professionnelle délivrée par le Ministère du Travail

Le titre professionnel est composé de deux Certificats de Compétences Professionnelles (C.C.P)
Possibilité de passer uniquement un des deux CCP

Contenu de la formation

C.C.P 1 : Elaborer une stratégie commerciale omnicanal pour un secteur géographique défini (406h)

- ✓ Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- ✓ Organiser un plan d'actions commerciales
- ✓ Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- ✓ Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

C.C.P 2 : Prospecter et négocier une proposition commerciale (364h)

- ✓ Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- ✓ Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- ✓ Négocier une solution technique et commerciale

RNCP Niv 5 (BAC +2)



FUGA
Formation

INFORMATIONS

Modalité et méthodes pédagogiques :

- ✓ Situations d'apprentissage, en privilégiant la démarche inductive
- ✓ Etudes de cas, situations problèmes, jeux de rôle, mise en situation, échanges de pratiques...
- ✓ Travail en grand groupe, en sous-groupe, travail individuel ...

Modalité d'encadrement :

Formateur spécialisé

Responsable pédagogique :

Mme Henderson
Tel : 03 60 62 01 81

Code Certification :

RNCP34079

Code(s) NSF :

312 t - Négociation et Vente

Parking gratuit

Salle de restauration

Commerces à proximité du centre de formation

Accessibilité PMR :



TARIF

Modalités d'Evaluation

- ✓ Evaluation en cours de formation (E.C.F) formation
- ✓ Des épreuves de certification prévues au référentiel du titre professionnel correspondant
- ✓ Une validation des compétences en entreprise
- ✓ Dossier Professionnel (D.P)

Les Métiers

- ✓ Attaché commercial BtoB / BtoC
- ✓ Chef de groupe vendeurs à domicile
- ✓ Commercial BtoB / BtoC
- ✓ Conseiller commercial
- ✓ Délégué commercial
- ✓ Chargé de recouvrement de créances

Ce titre professionnel offre de nombreuses possibilités de poursuite d'études. Vous pouvez notamment poursuivre votre scolarité par une Licence ou un Bachelor mais également par un titre professionnel de niveau 6 (tel que Manager Commerce retail).

La validation des deux C.C.P permet d'accéder au Titre Professionnel de niveau 5 (équivalent Bac +2), vous disposez d'un délai de 5 ans à partir de l'obtention du 1er C.C.P pour obtenir le titre professionnel

Voies d'accès : Sur dossier incluant un test de positionnement et un entretien individuel.

- ✓ VAE : <http://www.vae.gouv.fr>
- ✓ Contrat de professionnalisation ou Pro-A : <https://www.alternance.emploi.gouv.fr>
- ✓ CPF : <https://www.moncompteformation.gouv.fr>
- ✓ CPF de transition professionnelle : <https://www.transitionspro-hdf.fr>
- ✓ Autre dispositif : CEP dédié (Pôle Emploi, Mission Locale, Cap Emploi, Service RH...)

Les informations relatives à la VAE sont disponibles sur notre site internet www.fugaformation.fr

Pour toutes demandes de renseignements, n'hésitez pas à nous contacter

RNCP Niv 5 (BAC +2)