



# FUGA

Formation

## CONTACT

**FUGA FORMATION**  
29 rue de Poulainville  
80 080 Amiens  
Tel : 03 60 62 01 80  
contact@fugaformation.fr

## INFORMATIONS

**Public :** Avoir 18 ans et plus, avoir niveau bac et/ou une expérience significative dans le milieu professionnel.  
Etre véhiculé

### Prérequis :

- ✓ Être à l'aise avec les chiffres
- ✓ Être rigoureux et méthodique
- ✓ Facilité d'expression orale et écrite
- ✓ Autonomie et disponibilité
- ✓ Capacité à accepter les contraintes liées au métier
- ✓ Maîtrise de la Bureautique

### Nombre de participants :

14 personnes maximum

**Durée : 546h soit  
406h de cours +  
140h d'immersion en  
entreprise tout  
au long de la formation**

**Lieu :** FUGA Formation  
AMIENS (80)

**Delais d'accès :** Inscription  
tout au long de l'année

# CERTIFICAT DE COMPÉTENCES 1

## Elaborer une strategie commerciale Omnicanal pour un secteur géographique défini

### Relatif au Titre Professionnel NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL



Le Négociateur Technico-Commercial a pour mission la prospection et le développement du chiffre d'affaires d'un territoire géographique. Il cible les prospects potentiels, organise son emploi du temps en vue d'obtenir des rendez-vous et effectue des visites de prospection. Il optimise la fiabilité du fichier commercial de l'entreprise, participe à l'élaboration du « mix marketing » de l'offre commerciale, réalise une étude de marché et en exploite les données recueillies.

**Objectifs :** Maîtriser les compétences nécessaires à l'exercice du métier de Négociateur Technico-Commercial et valider le Titre Professionnel de niveau 5 (équivalent à un BTS ou à un DUT). Certification professionnelle délivrée par le Ministère du Travail

Le titre professionnel est composé de deux Certificats de Compétences Professionnelles (C.C.P)

Cette formation comporte uniquement le C.C.P 1 du Titre Professionnel Négociateur Technico-Commercial

## Contenu de la formation

### C.C.P 1 : Elaborer une stratégie commerciale omnicanal pour un secteur géographique défini

- ✓ Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- ✓ Organiser un plan d'actions commerciales
- ✓ Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- ✓ Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

**RNCP Niv 5 (BAC +2)**



**FUGA**  
Formation

## INFORMATIONS

### Modalité et méthodes pédagogiques :

- ✓ Situations d'apprentissage, en privilégiant la démarche inductive
- ✓ Etudes de cas, situations problèmes, jeux de rôle, mise en situation, échanges de pratiques...,
- ✓ Travail en grand groupe, en sous-groupe, travail individuel ...,

### Modalité d'encadrement :

Formateur spécialisé

### Responsable pédagogique :

Mme Henderson  
Tel : 03 60 62 01 81

### Code Certification :

RNCP34079BC01

### Code(s) NSF :

312 t - Négociation et Vente

### Parking gratuit

### Salle de restauration

### Commerces à proximité du centre de formation

### Accessibilité PMR :



## TARIF

## Modalités d'Evaluation

- ✓ Evaluation en cours de formation (E.C.F) formation
- ✓ Des épreuves de certification prévues au référentiel du titre professionnel correspondant
- ✓ Une validation des compétences en entreprise
- ✓ Dossier Professionnel (D.P)

## Les Métiers

- ✓ Attaché commercial BtoB / BtoC
- ✓ Chef de groupe vendeurs à domicile
- ✓ Commercial BtoB / BtoC
- ✓ Conseiller commercial
- ✓ Délégué commercial
- ✓ Chargé de recouvrement de créances

### Equivalences avec d'autres certifications : Sans objet

Ce titre professionnel offre de nombreuses possibilités de poursuite d'études. Vous pouvez notamment poursuivre votre scolarité par une Licence ou un Bachelor mais également par un titre professionnel de niveau 6 (tel que Manager Commerce retail).

La validation des deux C.C.P permet d'accéder au Titre Professionnel de niveau 5 (équivalent Bac +2), vous disposez d'un délai de 5 ans à partir de l'obtention du 1er C.C.P pour obtenir le titre professionnel

Voies d'accès : Sur dossier incluant un test de positionnement et un entretien individuel.

- ✓ VAE : <http://www.vae.gouv.fr>
- ✓ Contrat de professionnalisation ou Pro-A : <https://www.alternance.emploi.gouv.fr>
- ✓ CPF : <https://www.moncompteformation.gouv.fr>
- ✓ CPF de transition professionnelle : <https://www.transitionspro-hdf.fr>
- ✓ Autre dispositif : CEP dédié (Pôle Emploi, Mission Locale, Cap Emploi, Service RH...)

Les informations relatives à la VAE sont disponibles sur notre site internet [www.fugaformation.fr](http://www.fugaformation.fr)

Pour toutes demandes de renseignements, n'hésitez pas à nous contacter

**RNCP Niv 5 (BAC +2)**