



FUGA
Formation

CONTACT

FUGA FORMATION
29 rue de Poulainville
80 080 Amiens
Tel : 03 60 62 01 80
contact@fugaformation.fr

INFORMATIONS

Public : Tout public titulaire d'un diplôme de niveau 3 CAP ou BEP ou équivalent. Disposer d'une première expérience (d'un projet confirmé) dans le secteur de la Vente

Prérequis :

- ✓ Écoute et sens du contact
- ✓ Présentation soignée / Bon relationnel
- ✓ Disponibilités horaires (travail le samedi, en soirée et certains jours fériés)
- ✓ Esprit d'équipe et Dynamisme

Nombre de participants :
15 personnes maximum

Durée : 840h soit 560h de cours + 280h d'immersion en entreprise tout au long de la formation

Lieu : FUGA Formation
AMIENS (80)

Délais d'accès : Inscription tout au long de l'année

TITRE PROFESSIONNEL CONSEILLER COMMERCIAL



Le conseiller commercial prospecte des entreprises et des particuliers afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs qui lui sont fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise, le Conseiller commercial mène des entretiens en face à face avec des décideurs d'entreprise et des particuliers. Il valorise les produits et services référencés de l'entreprise et apporte un conseil adapté aux prospects/clients afin de conclure les ventes.

Objectifs : Maîtriser les compétences nécessaires à l'exercice du métier de Conseiller commercial et valider le Titre Professionnel de niveau 4 (équivalent à un BAC). Certification professionnelle délivrée par le Ministère du Travail.

Le titre professionnel est composé de deux Certificats de Compétences Professionnelles (C.C.P).
Possibilité de passer uniquement un des deux CCP.

Contenu de la formation

C.C.P 1 : Prospecter un secteur de vente (364h)

- ✓ Assurer une veille professionnelle et commerciale
- ✓ Mettre en œuvre un plan d'actions commerciales et organiser son activité
- ✓ Prospecter à distance
- ✓ Prospecter physiquement
- ✓ Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

C.C.P 2 : Vendre en face à face des produits et des services référencés aux entreprises et aux particuliers (196h)

- ✓ Représenter l'entreprise et valoriser son image
- ✓ Conduire un entretien de vente
- ✓ Assurer le suivi de ses ventes
- ✓ Fidéliser son portefeuille client

RNCP Niv 4 (BAC)



FUGA
Formation

INFORMATIONS

Modalité et méthodes pédagogiques :

- ✓ Situations d'apprentissage, en privilégiant la démarche inductive
- ✓ Etudes de cas, situations problèmes, jeux de rôle, mise en situation, échanges de pratiques...
- ✓ Travail en grand groupe, en sous-groupe, travail individuel ...

Modalité d'encadrement :

Formateur spécialisé

Responsable pédagogique :

Mme Henderson
Tel : 03 60 62 01 81

Code Certification :

RNCP5862

Code(s) NSF :

312t - Négociation et vente

Parking gratuit

Salle de restauration

Commerces à proximité du centre de formation

Accessibilité PMR :



TARIF

Modalités d'Evaluation

- ✓ Evaluation en cours de formation (E.C.F) formation
- ✓ Des épreuves de certification prévues au référentiel du titre professionnel correspondant
- ✓ Une validation des compétences en entreprise

Les Métiers et débouchés

Les différents secteurs d'activités concernés sont principalement :

Tous les secteurs d'activité qui nécessitent des commerciaux pour leur développement.

Les types d'emplois accessibles sont les suivants :

- ✓ Conseiller commercial
- ✓ Attaché commercial
- ✓ Commercial
- ✓ Prospecteur commercial
- ✓ Délégué commercial

Equivalences avec d'autres certifications : Neant

Ce titre professionnel offre de nombreuses possibilités de poursuite d'études. Vous pouvez notamment poursuivre votre scolarité par un BTS MUC mais également par un titre professionnel de niveau V (tel que Négociateur Technico-Commercial).

La validation des deux C.C.P permet d'accéder au Titre Professionnel de niveau 4 (équivalent BAC), vous disposez d'un délai de 5 ans à partir de l'obtention du 1er C.C.P pour obtenir le titre professionnel

Voies d'accès : Sur dossier incluant un test de positionnement et un entretien individuel.

- ✓ VAE : <http://www.vae.gouv.fr>
- ✓ Contrat de professionnalisation ou Pro-A : <https://www.alternance.emploi.gouv.fr>
- ✓ CPF : <https://www.moncompteformation.gouv.fr>
- ✓ CPF de transition professionnelle : <https://www.transitionspro-hdf.fr>
- ✓ Autre dispositif : CEP dédié (Pôle Emploi, Mission Locale, Cap Emploi, Service RH...)

Les informations relatives à la VAE sont disponibles sur notre site internet www.fugaformation.fr

Pour toutes demandes de renseignements, n'hésitez pas à nous contacter

RNCP Niv 4 (BAC)